

Wir, die **Automation W+R GmbH**, entwickeln innovative Lösungen in den Bereichen industrielle Bildverarbeitung, Robotik und Automatisierung. Durch die Kombination aus Vision und Robotik verleihen wir Robotern die Fähigkeit zu sehen. Vertrauen, Gemeinschaft, Lösungsorientierung und Mut prägen dabei unsere Zusammenarbeit. Gemeinsam realisieren wir anspruchsvolle Projekte für namhafte Kunden und gestalten die Zukunft der Automation. Werden Sie Teil eines innovativen, technologieführenden Unternehmens! Weitere Informationen unter: [www.automationwr.de](http://www.automationwr.de)



Wir suchen Sie als

## **Technical Sales Manager (m/w/d) Investitionsgüter & Automatisierung**

Für unseren Standort in München und Bergkirchen

### **Ihre Aufgaben**

- Aktive Akquise und Entwicklung von Neukunden im europäischen Markt
- Aufbau und Pflege belastbarer Beziehungen zu Entscheidern in Industrieunternehmen
- Technische Beratung von Kunden und Entwicklung individueller Lösungskonzepte
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess bis zum Vertragsabschluss
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten im Bereich Automatisierung, Machine Vision und Robotik
- Teilnahme an Fachmessen, Kundenevents und Vertriebsaktivitäten

### **Ihre Qualifikationen**

- Abgeschlossenes technisches Studium (z. B. Maschinenbau, Elektrotechnik, Mechatronik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar)
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb von Investitionsgütern
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundenakquise und Geschäftsentwicklung
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Lösungen
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und ausgeprägte Abschlussorientierung
- Reisebereitschaft sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### **Wir bieten Ihnen**

- Spannende Projekte mit namhaften Weltmarktführern
- Innovatives Arbeitsumfeld in Automatisierung, Machine Vision und Robotik
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Vergütung inklusive Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Homeoffice-Möglichkeit (1 Tag/Woche)
- Betriebliche Altersvorsorge (MetallRente) und JobRad-Leasing
- Vergünstigtes Mittagessen in der Betriebskantine
- Kostenfreie Mitarbeiterparkplätze auf dem Firmengelände und in der Tiefgarage
- Regelmäßige Team- und Firmenevents
- Kollegiales Arbeitsumfeld mit hoher Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum

### **So bewerben Sie sich**

Jetzt durchstarten, indem Sie uns Ihren Lebenslauf senden. Ein Anschreiben wird nicht benötigt. Idealerweise per E-Mail, an die unten genannte Adresse.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und melden uns in wenigen Tagen zurück.